



Network Marketing a Crescita Continua

Come strutturare la tua attività di Network Marketing perché i distributori rimangano, i clienti riacquistino e i fatturati crescano mese dopo mese.

IlTuoCorso - Ermes srl
Via E.De Amicis 57
20123 Milano

Il corso

Il corso si compone di 26 video lezioni per un durata di 3 ora e 27 minuti

Se fai network marketing da un po' o stai pensando di iniziare, forse saprai che una delle cose più frustranti in un multi level è quando acquisisci un nuovo cliente o distributore, e questo dopo un po' lascia l'attività.

La brutta notizia è che questo è fin troppo comune in chi fa network marketing: le statistiche dicono che 9 distributori su 10, in media, non superano l'anno di vita in attività.

La bella notizia è che non deve essere per forza così anche nella tua organizzazione.

Tuttavia devi sapere che, ci sono 2 modi per portare avanti l'attività:

il primo è quello più diffuso, che forse hanno insegnato anche a te: ovvero focalizzarsi sull'acquisizione.

E se lo fai bene funziona: ho visto personalmente storie di grandi successi seguendo questo modello.

Qualifiche raggiunte in tempi brevissimi, anche in Italia

Quello che in pochi sanno però è che questo modello, tanto è veloce a crescere, tanto è veloce a calare.

Obiettivi del corso

E anche in Italia esistono qualifiche acquisite, che però ormai non hanno più il volume di denaro che dovrebbe contraddistinguerle, perché il loro business, dopo una crescita molto veloce, ha iniziato a calare.

Poi c'è chi ha seguito altre strade: come me con la mia organizzazione.

Io mi sono focalizzato su un altro aspetto: non l'acquisizione, ma la fidelizzazione, o ritenzione di clienti e distributori.

Bada bene: quello che uso io è un modo di portare avanti il business sicuramente più lento dell'altro ma ha il vantaggio che quando l'hai impostato a dovere, la tua attività cresce. Cresce sempre: di continuo.

E in modo "quasi" automatico.

Dunque ti chiedo: come sarebbe la tua attività di MLM se i nuovi membri della tua organizzazione non mollassero mai, anziché andarsene nel primo anno di attività?

Come sarebbe se i fatturati continuassero a crescere, costantemente, mese dopo mese?

Ascoltami bene: non importa quale network fai o hai intenzione di fare.

Purché sia un network onesto ed etico, ti spiegherò il mio personale metodo per aiutarti a strutturare la tua organizzazione affinché cresca di continuo: mese dopo mese.

Dunque se vuoi cambiare il tuo modo di fare networking, o vuoi iniziare con un modello efficace e sostenibile nel tempo...

...allora seguimi in questo corso network marketing: iniziamo subito

Docente

PiuChePuoi è la piattaforma di video corsi online che ti insegna le competenze, le skill e le abilità che sono sempre più richieste nel mercato di oggi.

Se sei un libero professionista, uno sviluppatore, un responsabile che deve formare i propri dipendenti, un designer, un fotografo o persino se stai ancora cercando il lavoro che fa per te, all'interno di PiuChePuoi trovi i corsi che ti permettono di imparare i trucchi del mestiere dei professionisti, arricchire il tuo curriculum e acquisire un vero vantaggio competitivo nel mondo del lavoro.

I corsi di PiuChePuoi saranno la tua arma segreta quando dovrai chiudere un contratto importante, ottenere l'avanzamento di carriera che ti meriti, trovare il lavoro che hai sempre desiderato o più semplicemente tutte quelle volte in cui, nella vita professionale di tutti i giorni, avresti voluto qualcuno vicino a te in grado di insegnarti ciò che ti serve per salire al tuo livello superiore.

Agenda

Network Marketing a Crescita Continua

- ✓ Benvenuto
- ✓ Cos'è? Vantaggi
- ✓ Sicurezza
- ✓ La vasca da bagno
- ✓ Ritenzione = Rendita
- ✓ Un team "spartano"
- ✓ Convinzioni false
- ✓ Focus errato
- ✓ Vecchio Io
- ✓ Bassa professionalità
- ✓ Zero lungimiranza
- ✓ Venditore vs Consulente
- ✓ Protezione
- ✓ Ambiente
- ✓ Metriche
- ✓ Equazione del successo
- ✓ Cassetta degli attrezzi
- ✓ Essere leader
- ✓ Socio a vita
- ✓ Tua filosofia
- ✓ Ritenzione umana
- ✓ Ma cosa compra la gente?
- ✓ Valore umano
- ✓ Compra te
- ✓ Compra emozioni
- ✓ Certezza del futuro